



Erfolgreich Verkaufen im Hochpreissegment! - Radolfzell

Kursnummer:
100310

Termine:
10.03.2010 09:00 - 16:00 Uhr

Ort:
Radolfzell
0 Radolfzell

Kurskosten:
199 € Teilnahmegebühr
139.3 € ESF Förderung 30 % (jünger 50
Jahre)
99.5 € ESF Förderung 50 % (älter 49 Jahre)

Verkaufstraining für Highend Sortimente
Juwelen, Uhren, hochwertige Textilien etc..

Verkaufen ist in unserer Gesellschaft offenbar zu einem Makel geworden. Frustration und Resignation beherrschen das Selbstverständnis eines ganzen Berufsstandes - mit katastrophalen Folgen für die Wirtschaft. Dass es auch anders geht, zeigt der erfolgreiche Verkaufstrainer Sascha Barntzki in diesem Verkaufstraining, das er aus der Praxis für die Praxis entwickelt hat. Lernen Sie die Besonderheiten des Verkaufens hochpreisiger Waren und Dienstleistungen kennen und sie wirkungsvoll einzusetzen.

Zielgruppe:
Alle Verkäufer/innen aus den Hochpreissegmenten
Küchenstudios, Designmöbel, Autohäuser,
Telekommunikationsanlagen, Bauträger, Systemhäuser,
Immobilien, Pelze, Dienstleistungen, Raumausstattung.....
(diese Liste erhebt nicht den Anspruch der Vollständigkeit)

Verkäufer mit Begeisterung
Wie viel "Verkäufer" steckt in Ihnen? Warum die "WIE" und "WAS" - Faktoren über den Verkaufserfolg bestimmen.

Verkaufpsychologie
Kommunikationspsychologische und strategische
Vorgehensweisen entwickeln.

Erfolgsverhinderer
Die klassischen Erfolgsverhinderer - und wie Sie diese vermeiden.

Gesprächseröffnung
Mit dem zielgenauen Fragensystem den Gesprächserfolg steigern.

Argumentation und Präsentation
Verkaufen Sie dem Kunden nicht das Produkt, sondern den Nutzen, den er davon hat.

Gesprächstechniken bei Widerständen des Kunden
Ihr Kunde sagt „ich muss mir das noch einmal überlegen“ oder
„... zu teuer“! Und was antworten Sie?

Verkaufsabschlusstechniken
Professionell, auch bei zögernden Kunden wirkungsvoll einsetzen.

Hier hört die Schulung nicht nach dem Seminar auf!
Erweiterbar um spezielles LIVE-Coaching in ihrem Betrieb oder eine via Telefon abgewickelte www.
Verkäuferprechstunde.de Nach dem Training ist es



**DIE SERVICE
AKADEMIE**



BILDUNG, QUALIFIZIERUNG
UND ZERTIFIZIERUNG
FÜR HANDEL UND
DIENSTLEISTUNG.

Erfolgreich Verkaufen im Hochpreissegment! - Radolfzell

Kursnummer:
100310

möglich, Sascha Bartnitzki speziell für Ihr Unternehmen (firmeninterne Veranstaltung) zu buchen. D.h. Sascha Bartnitzki begleitet die Teilnehmer des Trainings direkt an den Arbeitsplatz, also an ihren Point of Sale.

Verbindliche Teilnahmeerklärung bitte an:
Fax 0761/36876-55 oder per E-Mail an: anmeldung@dsa24.de

Beachten Sie bitte. Wir sind bei der Bestätigung der Teilnahme auch davon abhängig, wie frühzeitig Ihr Buchung bei uns vorliegt. Eine Bestätigung kann erst versandt werden, wenn mindestens 8 Teilnehmer beisammen sind.

.....
Firma

.....
Name

.....
Straße

.....
PLZ/Ort

..... Datum

Teilnehmer

Alter (wegen Förderung)

1

2

3

4

5

6



Ein Service des
Einzelhandelsverbandes Südbaden.

Fon 0761 36876-10 | Fax 0761 36876-55 | info@dsa24.de
www.dieserviceakademie.de | www.koenig-kunde.net